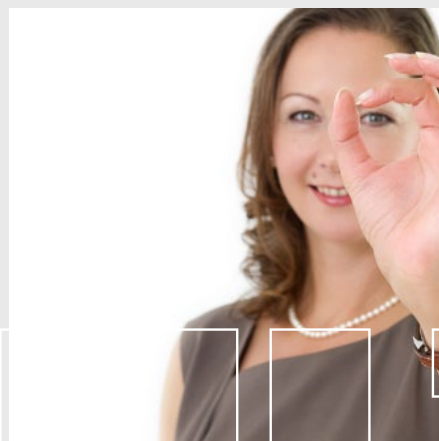


Strategien für mehr Erfolg



CONSULTANT
CAMPUS
COMPASS
COACHING

Wer wir sind

Als Gründerin führe ich das Beratungsunternehmen unter meinem Namen seit 2012 erfolgreich und habe es am Markt etabliert: als strategierorientierte Organisations- und Personalentwicklung, durch persönliche Beratung und Begleitung. Und auch für die betreuten Unternehmen konnte ich gute und nachweisbare Erfolge erzielen, vor allem dank meiner langjährigen praktischen Erfahrung in verschiedenen Branchen und Führungspositionen.

Neue und erweiterte Aufgaben sind seither auf uns zugekommen. Ein kompetentes Team steht inzwischen hinter mir – mit einem in jeder Hinsicht vergleichbaren professionellen Background. Bei KBConsultants bringt jedes Teammitglied die didaktische Qualifikation, Sachkunde und Erfahrung mit, die unsere Auftraggeber von uns erwarten. Und was sie zuverlässig bei ihren Problemstellungen und Zielsetzungen voranbringt.

Ob bei unserer Kernkompetenz Veränderungsmanagement oder bei vielfältigen anderen Themen rund um Unternehmens- oder persönliche Herausforderungen: Mit KBConsultants stehen die Partner an Ihrer Seite, die gemeinsam mit Ihnen valide und nachhaltige Resultate erarbeiten werden – mit Fokus auf Veränderungsprozesse, für individuelle und aktiv begleitete Lösungswege.



COMPAS

Wofür wir stehen

Zu unseren Werten zählen Vertrauen, Offenheit, Respekt und Kompetenz in dem, was wir tun. Wir sehen uns als Begleiter auf Zeit, um nachhaltige Ergebnisse zu erreichen. Dabei gehen wir stets zielorientiert vor und versuchen einführend, jedoch ohne Umwege, auf den Punkt zu kommen.

Wir begegnen unseren Klienten auf Augenhöhe – manipulative oder esoterische Techniken lehnen wir ab. Auf der anderen Seite keine „one size fits for all tools“ aus dem Management-Baukasten, sondern praxisnahe Themen-Angebote, die zur konkreten Weiterentwicklung von Personen und Unternehmen – und zu werthaltigen Ergebnissen führen.

Unternehmen wie auch Personen müssen sich heute ständig weiterentwickeln, um auf Dauer erfolgreich sein zu können. Dabei hilft das breite Erfahrungsspektrum des KBC-Teams aus der Praxis erfolgreicher Führungsarbeit in verschiedenen Unternehmen – die Grundlage für Ihren Erfolg. Und vor allem unser „hands on approach“: Wir lassen Sie nicht mit theoretischen Ratschlägen und Modellen allein, wir begleiten Sie aktiv bei der Umsetzung.

KBConsultants stehen für eine nachhaltige Entwicklung hin zum Erfolg.



Was wir Ihnen bieten



Unsere Mission ist es, Menschen zur nachhaltigen Entwicklung zu befähigen. Persönlichkeit und Karriere im Einklang mit unternehmerischen Zielen und individuellem Wohlempfinden zu vereinen. Wie? Durch praxisorientierte Konzepte und Methoden, die im Alltag funktionieren und die Fach- und Führungskräfte für Herausforderungen in der Zukunft wappnen.

Themen wie Veränderungsprozesse im Rahmen von Digitalisierung, agile Führungsorganisation, Kulturwandel, Inhaberwechsel (Merger, Verkauf), Generationswechsel begleiten wir professionell. Und nicht zuletzt die wichtige interne und externe Kommunikation sowie das Employer Branding (Arbeitgebermarke).

Die von KBC eingesetzten Instrumente von der klassischen Managementberatung bis zu Konzept und Umsetzung, vom Webinar über Seminare, Trainings und Workshops bis hin zu intensiven Coachings markieren die Bandbreite unserer Angebotsformen, mit denen wir ganz individuell auf Ihre Bedürfnisse und Ziele eingehen können. Wir bieten Ihnen maßgeschneiderte Konzepte mit modular aufgebauten Inhalten, auf Ihren persönlichen oder betrieblichen Bedarf zugeschnitten.

Vor allem das Thema Coaching wird auf allen Führungsebenen immer mehr zu einem entscheidenden Faktor für langfristig erfolgreiche Arbeit. Da sich die Anforderungen ans Management ständig erweitern, kann eine kompetente externe Unterstützung wesentlich dazu beitragen, Hindernisse der verschiedensten Art zu überwinden.

Wie z. B. betriebliche Problemstellungen bis hin zur Gewinnung der persönlichen Work-Life-Balance, die gerade auch für die geforderte hohe Leistungskraft auf der Führungsebene eine wichtige Rolle spielt. Diese Herausforderungen gilt es, im Sinne einer zielgerichteten „Hilfe zur Selbsthilfe“, wie Coaching auch oft genannt wird, zu meistern.



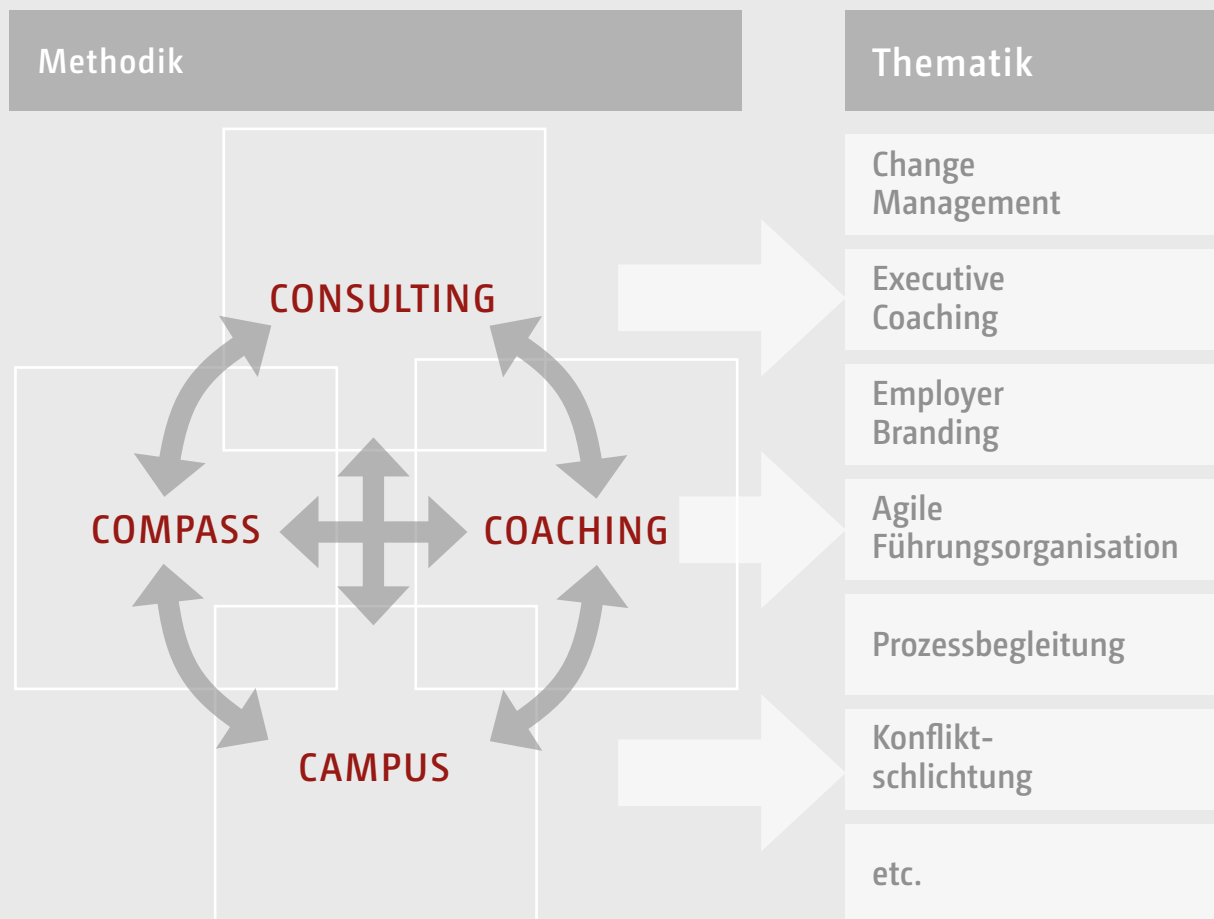
Wie wir arbeiten

Um unsere Arbeitsweise transparent zu machen, haben wir dieses Vier-Segmente-Prinzip entwickelt. Es zeigt die methodischen Ansätze von KBC, die aufeinander aufbauen und sich gegenseitig ergänzen. Und mit diesen kommen wir zu einer für Sie relevanten Thematik und Aufgabenstellung, die wir gemeinsam mit Ihnen bearbeiten werden.

Ob ein Einstieg über unser Analyse-Tool COMPASS, über unser Seminar- und Trainingsprogramm CAMPUS, über unsere CONSULTING-Leistungen, in denen wir Organisationen dabei unterstützen, sich neu oder besser aufzustellen, oder mit dem direkten Einstieg in individuelle und persönliche COACHINGS: Wir bringen Sie weiter.

Eine ausführlichere Beschreibung unseres Vier-Segmente-Prinzips finden Sie auf unserer Website: www.KBCconsultants.de

STRATEGISCHE ORGANISATIONS- UND PERSONALENTWICKLUNG



Wobei wir Sie unterstützen

Von KBC können Sie erstklassiges Know-how erwarten aus den Bereichen Change Management, Arbeitgebermarke (Employer Branding) und der Begleitung von Agilitäts- und Digitalisierungsprojekten. Gerade in mittelständischen Unternehmen setzen Leistungsträger mit hoher Verantwortung, ob aus der Unternehmensführung oder dem mittleren Management, immer wieder auch auf Impulse von außen. Richtig eingesetzt steigern diese sowohl die Leistungsfähigkeit der Mitarbeiter wie den Unternehmenserfolg.

Denn motivierte Führungskräfte und Mitarbeiter, die sich mit ihrem Unternehmen identifizieren, sind das wertvollste Kapital einer Firma. Dazu gehört, dass sie pragmatische Unterstützung und sinnvolle Instrumente erhalten, die nachhaltig ihre eigene Entwicklung und die ihres geschäftlichen Umfeldes stärken.

Bei KBC finden Sie die für Sie relevanten Themen: Trainings, Workshops oder Coachings, die helfen Konflikte zu lösen, Potenziale zu fördern oder die Kommunikation zu verbessern. Ob Führen im Veränderungsprozess, das richtige Delegieren von Aufgaben, der Auf- und Ausbau der eigenen Führungspersönlichkeit oder das Gender Coaching, speziell für Frauen, mit Blick auf die speziellen Verhaltensmuster, die hierbei eine Rolle spielen.

Unsere Vision ist es, Menschen zu befähigen, das zu entdecken und zu leisten, was in ihnen steckt. Zu ihrem eigenen Wohl und dem ihres Umfeldes.



CHANGE MANAGEMENT PROFESSIONALS

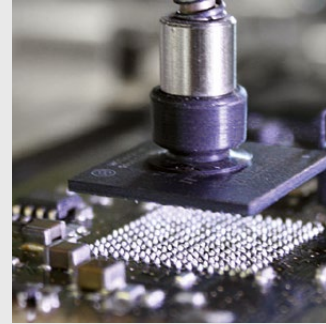
Welche Aufgaben wir schon gelöst haben

Vor allem der Mittelstand zeigt einen wachsenden Bedarf an konkreten und praxisorientierten Beratungsleistungen, die der Schwerpunkt bei KBConsultants sind.

Ob Veränderungsprozesse im Bereich der Digitalisierung, Begleitung von Wachstumsprojekten, Krisenkommunikation intern und extern, strukturelle Neuausrichtung, einen Imagewandel begleiten, oder Aufbau und Stärkung der Arbeitnehmermarke inszenieren: Wir bieten aufgrund unserer vielseitigen Branchenerfahrung und methodischen Kenntnisse die Leistungen und Instrumente, die unbedingt zielführend sind – und die zeitnah Wirksamkeit zeigen.

Zum Beispiel für ein mittelständisches Maschinenbauunternehmen, ein Elektronikunternehmen, einen Baukonzern, einen Produktionsbetrieb der Zulieferindustrie oder für Dienstleistungsunternehmen und institutionelle Auftraggeber. Wir konnten für alle Klienten wertvolle und nachhaltige Resultate erzielen, die in vielen Fällen Grundlage für eine fortlaufende Zusammenarbeit waren.

KBConsultants unterstützt Unternehmen und Führungskräfte vor allem mit pragmatischen Handlungsanleitungen und begleitet sie bis zur erfolgreichen Lösung der gestellten Aufgabe.



Detailliertere Informationen zu Beispielprojekten aus unserer Praxis finden Sie auf unserer Website www.KBConsultants.de



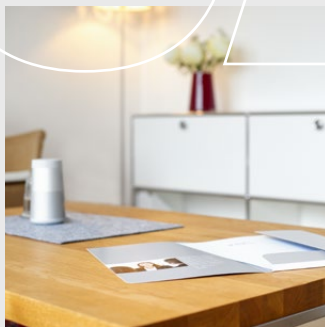
Wo wir mit Ihnen arbeiten

Der Rahmen und die Atmosphäre des Ortes, an dem wir mit unseren Auftraggebern zusammenarbeiten, sind uns wichtig. Denn wir achten sehr darauf, dass Sie sich mit uns und bei uns wohlfühlen.

Die Wahl der Räumlichkeiten, in denen Seminare, Workshops oder ein persönliches Coaching stattfinden, hat viel mit Aufmerksamkeit zu tun. Nur in einer vertrauensvollen Atmosphäre können ein positives Arbeitsklima und entspannte Aufnahmebereitschaft entstehen.

Ob Seminar, Workshop oder persönliches Coaching: Wir legen Wert auf ein einladendes Ambiente, in dem sich gut arbeiten lässt, so wie in unserer Coaching Lounge.

Auch in externen Räumlichkeiten – sei es in angemieteten Veranstaltungsräumen oder in firmeneigenen Räumen – ist ein gutes Wohlfühlklima Voraussetzung dafür, dass sich alle Teilnehmer in erster Linie auf die zu behandelnde Materie konzentrieren können.



COACHING

COACHING

Wer mit Ihnen zusammenarbeitet

Bei KBConsultants stehen Ihnen, neben der Gründerin Karin Bacher, Persönlichkeiten mit ausgewiesener Fachkompetenz und Erfahrung in den jeweiligen Beratungsfeldern zur Seite.

In der Beratung, in Workshops oder Trainings bis hin zu maßgeschneiderten individuellen Coachings erarbeiten unsere Spezialisten gemeinsam mit Ihnen überzeugende Ergebnisse.

Eine Auswahl der Teammitglieder stellen wir Ihnen hier in Kurzform vor. Ausführlichere Informationen über unser Team finden Sie auf unserer Website www.KBConsultants.de



Karin Bacher

CEO, Beraterin, Executive Coach

20 Jahre Führungserfahrung: Als Mitglied der Geschäftsleitung namhafter Unternehmen beriet Dipl.-Betriebswirtin Karin Bacher Vorstandsvorsitzende, Gesellschafter und Geschäftsführer bei strategischen und operativen Themen.

Seit 2012 führt sie erfolgreich ihre eigene Managementberatung mit Trainingsinstitut in Pforzheim. Spezialisiert hat sie sich auf die aktuellen Themen Veränderungsprozesse (Change Management) im agilen und traditionellen Umfeld sowie Schaffung einer Arbeitgebermarke (Employer Branding).

In ihrem Executive Coaching geht es um die Entwicklung der Führungspersönlichkeit, um Kommunikationskills und Führungskompetenzen – als Einzelperson oder als Team.

MANAGEMENT

CONSULTANTS

Wer mit Ihnen zusammenarbeitet



Snezana Milnovic

Beraterin, Trainerin,
Vertriebsexpertin

Snezana Milnovic blickt auf über 30 Jahre Führungserfahrung im internationalen und nationalen Vertrieb zurück. In ihrer Zeit als Vertriebsleiterin führte sie Teams mit bis zu 25 Mitarbeitern und verantwortete Umsatzvolumen im dreistelligen Millionenbereich.

Zu ihren Berufserfahrungen gehören der Neuaufbau und die Restrukturierung von Vertriebsmannschaften, internationales Lieferantenmanagement und die Konzeption und Umsetzung von Marketingstrategien für nationale und internationale Märkte. Der Vertriebsprofi spricht vier Sprachen fließend, darunter Englisch und Französisch.

Heute gibt sie ihr umfassendes und fundiertes Know-how über Vertriebsstrukturen, Verhandlungstechniken, Akquisemethoden und Lieferantenmanagement als Beraterin und Trainerin weiter.



Oliver Kunzmann

IT-Spezialist, Yoga-Trainer

Oliver Kunzmann verfügt über ein 30-jähriges, fundiertes Wissen in der IT-Branche: Als Bereichsleiter im Vertrieb und in der Technik war er bei namhaften Firmen in Pforzheim und Sindelfingen beschäftigt. Heute führt er seinen erfolgreichen IT-Service selbstständig und hat sich auf Apple-Computersysteme und Synology-Hochleistungsnetzwerkspeicher sowie Cloud-Lösungen spezialisiert.

Im Bereich Training geht es allerdings hauptsächlich um Yoga- und Entspannungstechniken im Einklang mit der Arbeit. Yoga soll sich nicht nur auf der Matte, sondern im Firmenalltag widerspiegeln. Und dies lebt er authentisch vor.

Er blickt auf 10 Jahre aktive Yogaaufahrung zurück. Gerne gibt er sein praxisnahes Wissen als Trainer in diversen Sportstudios sowie bei Firmentrainings und -veranstaltungen weiter.



Ulrike Noske

Beraterin, Trainerin, Business
Coach

Diplom-Betriebswirtin Ulrike Noske verfügt über mehr als 25 Jahre Erfahrung als Führungskraft, Projektleiterin, Trainerin und Beraterin in nationalen und internationalen Aufgaben bei einem großen Automobilzulieferer. Zuletzt war sie dort tätig als Leiterin für die internationale Führungskräfteentwicklung.

Seit 2013 ist sie zertifizierter Business Coach und tätig als selbstständige Beraterin, Trainerin und als Coach. Sie hat sich auf die Schwerpunkte Führung, Teamentwicklung und Change Management (Veränderungsprozesse) spezialisiert.



Dr. Angelika Förster

Beraterin, Executive Coach

Dr. Angelika Förster ist Executive Coach und Beraterin für die Themen Karriere, Führung und Veränderung. Sie unterstützt Führungskräfte und Teams u. a. bei der Karriere-Strategie, Performance und transformativen Führung (Leistungssteigerung).

Ihre Beratung und ihr Coaching sind geprägt durch langjährige Praxis, Führungserfahrung und Erfolge auf Toplevel sowie durch eine wissenschaftliche Coaching-Ausbildung.

Nach Studium und Tätigkeit im Personalmanagement führte ihr beruflicher Weg früh in Führungspositionen, verbunden mit umfassenden Restrukturierungen. Als Top Executive verantwortete sie die Umsetzung anspruchsvoller Geschäftstransformationen und den Aufbau innovativer Geschäftsfelder.



Corina Walter

Koordinatorin, Organisationstalent,
erste Ansprechpartnerin

Corina Walter blickt auf über 20 Jahre Berufserfahrung in unterschiedlichen Branchen zurück, u. a. in der Beratung. Sie ist das starke Rückgrat von KBC. Mit Meisterprüfung im kreativen Handwerk, kombiniert mit betriebswirtschaftlichem und kaufmännischem Wissen sind ihre Fähigkeiten breit gefächert. Vor allem koordinative Aufgaben und das daraus resultierende Zeitmanagement sind ihre Kompetenzen.

Da Corina Walter über eine analytische und präzise Vorgehensweise verfügt, ist sie bei KBC für die Analyse und Auswertung von Umfragen und Datenerhebungen verantwortlich.

Durch ihre organisatorischen Fähigkeiten und ihre hilfsbereite Natur ist sie für unsere Kunden eine der Hauptansprechpartnerinnen.



Faize Berger

Beraterin, Agile Coach

Faize Berger verfügt über langjährige Erfahrung als Führungskraft sowie in der Beratung namhafter, global tätiger Unternehmen in verschiedenen Branchen wie Gesundheitswirtschaft, Konsumgüterindustrie, Banken, IT-Industrie, Energieversorger.

Sie hat zahlreiche Projekte in Fragestellungen der Strategie- und Organisationsentwicklung, der Plattform-Gestaltung, von Transformationsprozessen, der Personalentwicklung und der Entwicklung sowie Umsetzung von Marketing-/ Vertriebskonzepten geleitet.

Als Certified Scrum Product Owner® verwendet sie bedarfsadäquat sowohl konventionelle als auch agile Produktmanagementansätze, coacht Personen sowie Teams und begleitet Prozesse.

Wer mit Ihnen zusammenarbeitet



Gert Hager
Berater

Dipl.-Verwaltungswissenschaftler Gert Hager weist mehr als 25 Jahre Erfahrung in Führungstätigkeiten und in der öffentlichen Verwaltung auf. Fast 15 Jahre war er als Bürgermeister und Oberbürgermeister in kommunaler Spitzenposition für die Stadt Pforzheim tätig. Sein Interessenschwerpunkt lag dabei vor allem auf einer guten Wirtschaftspolitik.

Heute ist Gert Hager als Wirtschaftsberater tätig. Spezialisiert ist er dabei auf die Themen Personalstrategie und Personalmanagement, Standortmarketing und -beratung, Verwaltungsverfahren und Gremienbeteiligung sowie Öffentlichkeitsarbeit und Bürgerbeteiligung.



Liljana Groh
Trainerin, Coach

Diplom-Betriebswirtin Liljana Groh ist seit über 25 Jahren mit dem Thema Kommunikation und Marketing vertraut. Unter anderem war sie 17 Jahre lang Marketingleiterin in einem mittelständischen Unternehmen.

Heute ist sie Trainerin für persönliche Weiterentwicklung und bietet individuelle Workshops für Unternehmen wie Teamtrainings, Vorträge zu den Themen Kommunikation und Präsentation und persönliche Einzelberatung an.

Ihre Methoden basieren auf einem analytischen und handlungsorientierten Ansatz. Persönliches Erleben und Erfahren führen zu einer nachhaltigen und bewussten Entwicklung der Persönlichkeit.



Nadja Liebe
Trainerin

Mit ihren knapp 20 Jahren Berufserfahrung in verschiedenen Branchen verfügt Nadja Liebe über ein fundiertes Wissen im Umgang mit Mitarbeiter- und Kundenwünschen.

Bei einem renommierten Ingenieurdienstleister war sie im Vertrieb mit den unterschiedlichsten technischen und organisatorischen Fragestellungen betraut. Zu ihren Schwerpunkten gehörte von Anfang an die Neukundenansprache auf Messen, bei Veranstaltungen oder über das Telefon.

Heute ist sie Mitgesellschafterin eines Ingenieurbüros. Dort verantwortet sie neben kaufmännischer Führung, auch Vertrieb und Marketing.

Als Trainerin hält Nadja Liebe Seminare und Workshops rund um ihre Kernkompetenzen Vertrieb, Messeauftritte, Telefonakquise und Personalmarketing.

Karin Bacher Consultants

Karl-Bührer-Str. 22

D-75177 Pforzheim

Fon: +49 (0) 7231 4628 631

E-Mail: info@KBConsultants.de

www.KBConsultants.de

CAMPUS
COMPASS
ACHING
ULTING